



Programa de partners de MOBOTIX



Hacemos posibles las soluciones «Más allá de la visión humana»

Llevamos tiempo desarrollando y produciendo sistemas de vídeo IP inteligentes conocidos por su alto nivel de seguridad, fiabilidad sin compromisos y calidad superior «Made in Germany» desde el año 2000. Somos pioneros en el sector de la videovigilancia y fijamos los estándares en seguridad de los datos. En términos de IdC, nuestros sistemas de vídeo son ordenadores con lentes, que funcionan de manera inteligente y disponen de capacidades de almacenamiento integradas. Vendemos nuestras soluciones a través de distribuidores, proveedores y partners cualificados en todo el mundo.

Hemos creado un programa de partners con **tres niveles de asociación** a fin de brindarle grandes beneficios y ayudar a nuestros partners y a usted a aumentar sus oportunidades comerciales a largo plazo. **Nuestro programa de partners** no sólo ofrece condiciones muy competitivas, sino también un servicio y conocimientos técnicos exhaustivos. Actualizamos las capacidades de nuestros partners mediante formación profesional y documentación de formación y, por tanto, le mantenemos informado sobre los últimos desarrollos en **tecnología de vídeo IP, domótica, aplicaciones industriales y métodos de planificación y ventas**. Con el fin de aportarle ventajas significativas en el mercado, apoyamos a nuestros partners con material de marketing, productos innovadores «Made in Germany» y también lo ponemos en contacto con nuevos clientes.

En MOBOTIX cuidamos a nuestros partners en todos los pasos de cada proyecto y, por tanto, desde hace muchos años, hemos establecido una base de gran fiabilidad para consolidar un programa de partners. Le ayudaremos a crecer para ganar aún más.

Además: Nada nos disgusta más que la palabra NOSOTROS. ¡Por eso nos centramos por completo en USTED!

¿Interesado en ser partner de MOBOTIX? Póngase en contacto con nuestro equipo de ventas regional para obtener más información.

BeyondHumanVision

MOBOTIX

Beneficios de los partners de MOBOTIX	MOBOTIX Bronze Partner 2019	MOBOTIX Silver Partner 2019	MOBOTIX Gold Partner 2019
MARKETING Y VENTAS			
Acceso a la sección de partners de MOBOTIX	✓	✓	✓
Registro del proyecto	✓	✓	✓
Asistencia de proyectos ¹	✓	✓	✓
Noticias sobre productos y ventas exclusivas ²	✓	✓	✓
Certificado de partner de MOBOTIX (digital)	✓	✓	✓
Registro en el sitio web de MOBOTIX	–	✓	✓
Generación de contactos	–	✓	✓
Invitación a los eventos de MOBOTIX	–	✓	✓
Venta de licencias de servicio avanzado MxMC ³	–	✓	✓
Oportunidades de marketing conjunto	–	–	✓
Valiosa insignia de pared de partner de MOBOTIX	–	–	✓
PRECIOS			
Descuento inmediato sobre las listas de precios (PVP) ⁴	✓	✓	✓
Equipo de demostración MOBOTIX subvencionado	✓	✓	✓
Precios de proyectos ⁴	–	✓	✓
FORMACIÓN			
Paquetes de seminarios	✓	✓	✓
Formación de soluciones	✓	✓	✓
ASISTENCIA TÉCNICA			
Asistencia técnica	✓	✓	✓ con prioridad
Sustitución avanzada en período de garantía	✓	✓	✓
Asistencia de prueba de concepto ⁵	–	✓	✓

Requisitos de los partners de MOBOTIX	MOBOTIX Bronze Partner 2019	MOBOTIX Silver Partner 2019	MOBOTIX Gold Partner 2019
Registro en el portal de partners de MOBOTIX	✓	✓	✓
Suscripción (gratuita) a noticias sobre productos y ventas exclusivas ⁶	✓	✓	✓
Certificación de conocimientos técnicos de MOBOTIX	recomendado	mín. 1 empleado	mín. 2 empleados
Instalaciones in situ y asistencia de primer nivel	✓	✓	✓
Pipeline de proyecto sostenible	–	✓	✓
Suministro de equipo de demostración	recomendado	✓	✓
Compromiso de ventas	–	✓	✓
Plan comercial anual	–	–	✓

¹ MOBOTIX proporciona diversos recursos para apoyar a sus partners en sus proyectos. Estos recursos incluyen, entre otros, la asistencia in situ de un ingeniero técnico de proyectos de MOBOTIX o la disposición de conocimientos técnicos específicos de cada solución dentro del marco de la comunidad global de partners de MOBOTIX.

² Para partners que otorguen su consentimiento de acuerdo con el RGPD.

³ Las ventas de las licencias de servicio avanzado MxMC requieren experiencia técnica demostrada respecto al diseño y la instalación de las soluciones MOBOTIX. Por ello, las licencias de servicio avanzado MxMC sólo están disponibles para partners Silver y Gold para su venta al cliente final.

⁴ El precio de compra real se determina por su canal autorizado.

⁵ MOBOTIX brinda asistencia a sus partners en instalaciones de prueba de concepto que tienen como objetivo demostrar las capacidades e idoneidad de las soluciones MOBOTIX para cumplir con los requisitos de un usuario final.

⁶ Inscríbese para recibir noticias sobre productos y ventas exclusivas en nuestro [sitio web](#).