



# Programa de partners de MOBOTIX



## Creamos soluciones "Beyond Human Vision"

Desde el cambio de milenio, en MOBOTIX desarrollamos y fabricamos sistemas de vídeo IP inteligentes que ofrecen la máxima seguridad, una fiabilidad extraordinaria y toda la calidad que solo el sello "Made in Germany" puede ofrecer. Hemos entrado de lleno en el sector de la videovigilancia a nivel mundial con sistemas innovadores, como la primera cámara panorámica hemisférica IP o el primer videoportero IP. Sin embargo, una de nuestras principales aportaciones para este planeta cada vez más interconectado es la inteligencia descentralizada de nuestras cámaras IoT.

Hemos elaborado un atractivo programa que nos permite ofrecer ventajas importantes a nuestros partners y ayudarlos a mejorar sus oportunidades de negocio a largo plazo. Nuestro programa de partners pone a su disposición unas condiciones increíbles, una amplia gama de servicios y toda nuestra experiencia. Por medio de cursos específicos y materiales de formación avanzados, en MOBOTIX enseñamos a nuestros partners las últimas novedades de la tecnología de vídeo IP, como los servicios de domótica y las medidas de planificación y comercialización.

Proporcionamos a nuestros partners productos innovadores "Made in Germany", material publicitario y actividades de RR. PP., y los ayudamos activamente a conseguir nuevos clientes.

En MOBOTIX asesoramos a nuestros partners en todas las fases del proyecto, lo que permite crear una base de confianza mutua para garantizar el éxito a largo plazo de la colaboración en el sector en auge de los sistemas de videovigilancia y control de acceso IP. Siempre pensamos en SUS necesidades y les damos la respuesta adecuada.

**¿Le gustaría convertirse en partner de MOBOTIX?** Póngase en contacto con el departamento comercial de su región para obtener más información.

Ventajas de los partners de MOBOTIX	MOBOTIX Partner Bronze 2020	MOBOTIX Partner Silver 2020	MOBOTIX Partner Gold 2020	MOBOTIX Partner Diamond 2020
<b>MARKETING Y VENTAS</b>				
Acceso al portal de partners de MOBOTIX	✓	✓	✓	✓
Presentación del proyecto	✓	✓	✓	✓
Asistencia durante el proyecto <sup>1</sup>	✓	✓	✓	✓
Información exclusiva sobre ventas y productos <sup>2</sup>	✓	✓	✓	✓
Certificado de partner de MOBOTIX en formato digital	✓	✓	✓	✓
Acceso a clientes potenciales	–	✓	✓	✓
Clasificación previa de clientes potenciales	–	–	–	✓
Invitación a los eventos de MOBOTIX	–	✓	✓	✓
Venta de licencias de la versión avanzada de MxMC <sup>3</sup>	–	✓	✓	✓
Oportunidades de marketing colaborativo	–	–	✓	✓
<b>ESTRATEGIA DE PRECIOS</b>				
Descuento automático en los precios de la lista (PVP recomendado) <sup>4</sup>	✓	✓	✓	✓
Equipo de prueba de MOBOTIX subvencionado	✓	✓	✓	✓
Fijación de los precios en función del proyecto <sup>4</sup>	–	✓	✓	✓
Cámaras gratuitas al alcanzar el objetivo de ventas <sup>7,8</sup>	–	–	✓ 2% (3%)	✓ 4% (5%)
<b>CURSOS</b>				
Paquetes de seminarios	✓	✓	✓	✓
Cursos sobre soluciones especiales	✓	✓	✓	✓
Cursos de actualización de 3 días gratis para 5 trabajadores	–	–	–	✓
Cursos oficiales de MOBOTIX impartidos en la sede del partner	–	–	–	✓
<b>ASISTENCIA TÉCNICA</b>				
Asistencia técnica	✓	✓	✓ Prioridad	✓ Máxima prioridad
Suministro de equipos de sustitución durante el periodo de garantía	✓	✓	✓	✓
Prueba de concepto y análisis de viabilidad <sup>5</sup>	–	✓	✓	✓
Licencia "Pro" gratuita para el planificador de proyectos de MOBOTIX	–	–	–	✓

Requisitos como partner de MOBOTIX	MOBOTIX Partner Bronze 2020	MOBOTIX Partner Silver 2020	MOBOTIX Partner Gold 2020	MOBOTIX Partner Diamond 2020
Registro en el portal de partners de MOBOTIX	✓	✓	✓	✓
Suscripción gratuita al servicio de información sobre ventas y productos <sup>6</sup>	✓	✓	✓	✓
Certificado de experto de MOBOTIX	Recomendado	Mín. 1 trabajador	Mín. 2 trabajadores	Mín. 3 trabajadores
Instalaciones in situ y asistencia de primera línea	✓	✓	✓	✓
Cartera de proyectos sostenible	–	✓	✓	✓
Aprovisionamiento de equipos de prueba	Recomendado	✓	✓	✓
Compromiso de ventas	–	✓	✓	✓
Plan de negocio anual	–	–	✓	✓

<sup>1</sup> MOBOTIX ofrece una amplia selección de recursos para asesorar a sus partners en cada proyecto. Entre estos recursos destacan la asistencia in situ del ingeniero de proyectos técnicos de MOBOTIX y el intercambio de conocimientos especializados en la Partner Society global de MOBOTIX.

<sup>2</sup> El partner expresa su consentimiento conforme al RGPD.

<sup>3</sup> Para vender licencias de la versión avanzada de MxMC, se requiere experiencia en el diseño y la instalación de las soluciones de MOBOTIX. Por ello, solo los partners Silver, Gold y Diamond pueden encargarse de su distribución.

<sup>4</sup> Consulte el precio real a su distribuidor MOBOTIX oficial.

<sup>5</sup> MOBOTIX proporciona asistencia a sus partners en las instalaciones de prueba con el fin de demostrar la capacidad de las soluciones MOBOTIX para cumplir las necesidades del cliente.

<sup>6</sup> Regístrese en nuestra [página web](#) para obtener información exclusiva sobre ventas y productos.

<sup>7</sup> Es necesario firmar un acuerdo de objetivos. Se aplican los términos y las condiciones del acuerdo de objetivos.

<sup>8</sup> El departamento comercial de MOBOTIX estará encantado de ofrecerle información sobre la disponibilidad de esta ventaja en su región.