



MOBOTIX Partner Programm



Wir ermöglichen Lösungen „Beyond Human Vision“

Seit der Jahrtausendwende entwickelt und produziert MOBOTIX intelligente IP Videosysteme, die für umfassende Sicherheit, kompromisslose Zuverlässigkeit und höchste Qualität Made in Germany stehen. Mit technischen Meilensteinen wie der ersten hemisphärischen IP-Übersichtskamera oder der ersten IP-Video-Türstation haben wir Maßstäbe im weltweiten Videosicherheitsmarkt gesetzt. Doch eine weitere grundlegende Innovation ist von entscheidender Bedeutung für eine zunehmend vernetzte Welt: die dezentrale Intelligenz unserer IoT-Kamerasysteme.

Wir haben ein attraktives Partnerprogramm entwickelt, um Ihnen entscheidende Vorteile zu bieten und Ihnen – unseren Partnern – zu helfen, die Geschäftschancen langfristig zu verbessern. Mit unserem Partnerprogramm bieten wir Ihnen nicht nur attraktive Konditionen, sondern auch jede Menge Service und Know-How. MOBOTIX bringt seine Partner durch professionelle Schulungen und Lernmaterialien auf den neusten Stand der IP-Videotechnik – inklusive Hausautomation, Planungs- und Vertriebsmaßnahmen.

Wir unterstützen unsere Partner nicht nur mit innovativen Produkten “Made in Germany”, Marketingmaterialien und PR-Aktivitäten, sondern helfen auch aktiv bei der Vermittlung neuer Aufträge mit.

MOBOTIX betreut seine Partner in allen Projektphasen – und schafft so eine wert- und vertrauensvolle Basis für eine auf langfristigen Erfolg angelegte Zusammenarbeit im Wachstumsmarkt der IP-basierten Videosicherheits- und Zutrittskontrollsysteme.

Und: Da wir nichts weniger mögen als das Wort WIR, geht es uns ab jetzt nur noch um SIE!

Möchten Sie MOBOTIX Partner werden? Dann kontaktieren Sie unser regionales Vertriebsteam für weitere Details.

MOBOTIX Partner Benefits	MOBOTIX Bronze Partner 2022	MOBOTIX Silver Partner 2022	MOBOTIX Gold Partner 2022	MOBOTIX Diamond Partner 2022
MARKETING & VERTRIEB				
Zugang zum MOBOTIX Partnerportal	✓	✓	✓	✓
Projektregistrierung	✓	✓	✓	✓
Projektunterstützung ¹	✓	✓	✓	✓
Exklusive Vertriebs- & Produktinformationen	✓	✓	✓	✓
MOBOTIX Partner Zertifikat (digital)	✓	✓	✓	✓
Einladung zu MOBOTIX Events & Webinaren	✓	✓	✓	✓
Verkauf von MxMC Advanced Service Lizenzen	✓	✓	✓	✓
Zugang zu End User Leads	–	✓	✓	✓
Gemeinsame Case-Studies	–	✓	✓	✓
Werbekostenzuschuss möglich	–	–	✓	✓
PREISGESTALTUNG				
Sofortiger Rabatt auf Listenpreise (MSRP)	✓	✓	✓	✓
Subventionierte MOBOTIX Demo-Ausstattung	✓	✓	✓	✓
Projektbezogene Preisgestaltung ²	✓	✓	✓	✓
Bonus bei Erreichung des Umsatzziels ^{3,4}	–	✓	✓	✓
90-Tage-Devolenz für App mit der nächsten P7-Bestellung ⁵	–	✓	✓	✓
SCHULUNGEN				
Seminarpakete	✓	✓	✓	✓
Schulungen zu speziellen Systemlösungen	✓	✓	✓	✓
Kostenfreie Update-Trainings für 5 Mitarbeiter mit je 3 Trainingstagen	–	–	–	✓
TECHNISCHER SUPPORT				
Best Practice Guide für neue Partner	✓	–	–	–
Technischer Support	✓	✓	✓	✓
Bevorzugte Bereitstellung von Austauschgeräten im Garantiefall	✓	✓	✓	✓
Kostenfreie Garantieverlängerung bei Projektregistrierung (>5k, IoT-Linie) ⁶	–	✓ + 1 Jahr	✓ +2 Jahre	✓ +3 Jahre

Anforderungen an MOBOTIX Partner	MOBOTIX Bronze Partner 2022	MOBOTIX Silver Partner 2022	MOBOTIX Gold Partner 2022	MOBOTIX Diamond Partner 2022
Registrierung im MOBOTIX Partnerportal	✓	✓	✓	✓
(Kostenfreies) Abonnement von Vertriebs- und Produktinformationen	✓	✓	✓	✓
Zertifiziertes MOBOTIX Fachwissen	empfohlen	min. 1 Mitarbeiter	min. 2 Mitarbeiter	min. 3 Mitarbeiter
Installationen vor Ort und First-Level-Support	✓	✓	✓	✓
Nachhaltige Projektpipeline	✓	✓	✓	✓
Bevorratung mit Demogeräten	empfohlen	✓	✓	✓
Umsatzverpflichtung	–	✓	✓	✓

¹ MOBOTIX stellt eine Reihe von Ressourcen zur Verfügung, um Partner bei ihren Projekten zu unterstützen. Zu diesen Ressourcen gehört unter anderem das Bereitstellen eines technischen MOBOTIX Projektengineers vor Ort oder der Austausch lösungsspezifischer Fachkenntnisse innerhalb der weltweiten MOBOTIX Partner Society.

² In Absprache mit dem MOBOTIX-Vertrieb.

³ Setzt eine unterzeichnete Zielvereinbarung voraus. Es gelten die Bedingungen der Zielvereinbarung.

⁴ Ihr MOBOTIX Vertriebsteam informiert Sie gerne darüber, ob dieser Benefit in Ihrer Region verfügbar ist.

⁵ Mehr Informationen zu unserem Demoangebot für Apps erhalten Sie von Ihrem regionalen Vertriebsteam.

⁶ Erfordert die Angabe der MOBOTIX Projekt-ID bei Bestellung.