



Programa de partners de MOBOTIX



Creamos soluciones "Beyond Human Vision"

Desde el cambio de milenio, en MOBOTIX desarrollamos y fabricamos sistemas de vídeo IP inteligentes que ofrecen la máxima seguridad, una fiabilidad extraordinaria y toda la calidad que solo el sello "Made in Germany" puede ofrecer. Hemos entrado de lleno en el sector de la videovigilancia a nivel mundial con sistemas innovadores, como la primera cámara panorámica hemisférica IP o el primer videoportero IP. Sin embargo, una de nuestras principales aportaciones para este planeta cada vez más interconectado es la inteligencia descentralizada de nuestras cámaras IoT.

Hemos elaborado un atractivo programa que nos permite ofrecer ventajas importantes a nuestros partners y ayudarlos a mejorar sus oportunidades de negocio a largo plazo. Nuestro programa de partners pone a su disposición unas condiciones increíbles, una amplia gama de servicios y toda nuestra experiencia. Por medio de cursos específicos y materiales de formación avanzados, en MOBOTIX enseñamos a nuestros partners las últimas novedades de la tecnología de vídeo IP, como los servicios de domótica y las medidas de planificación y comercialización.

Proporcionamos a nuestros partners productos innovadores "Made in Germany", material publicitario y actividades de RR. PP., y los ayudamos activamente a conseguir nuevos clientes.

En MOBOTIX asesoramos a nuestros partners en todas las fases del proyecto, lo que permite crear una base de confianza mutua para garantizar el éxito a largo plazo de la colaboración en el sector en auge de los sistemas de videovigilancia y control de acceso IP. Siempre pensamos en SUS necesidades y les damos la respuesta adecuada.

¿Le gustaría convertirse en partner de MOBOTIX? Póngase en contacto con el departamento comercial de su región para obtener más información.

Ventajas de los partners de MOBOTIX	MOBOTIX <small>Bronze Partner 2022</small>	MOBOTIX <small>Silver Partner 2022</small>	MOBOTIX <small>Gold Partner 2022</small>	MOBOTIX <small>Diamond Partner 2022</small>
MARKETING Y VENTAS				
Acceso al portal de partners de MOBOTIX	✓	✓	✓	✓
Presentación del proyecto	✓	✓	✓	✓
Asistencia durante el proyecto ¹	✓	✓	✓	✓
Información exclusiva sobre ventas y productos	✓	✓	✓	✓
Certificado de partner de MOBOTIX en formato digital	✓	✓	✓	✓
Acceso a clientes potenciales	–	✓	✓	✓
Invitación a los eventos y seminarios web de MOBOTIX	–	✓	✓	✓
Venta de licencias de la versión avanzada de MxMC	–	✓	✓	✓
Oportunidades de marketing colaborativo	–	–	✓	✓
Clasificación previa de clientes potenciales	–	–	–	✓
Estudios de casos patrocinados	–	–	–	✓
ESTRATEGIA DE PRECIOS				
Descuento especial para el primer proyecto registrado	✓	–	–	–
Descuento inmediato sobre el precio de lista (MSRP) ²	✓	✓	✓	✓
Equipo de prueba de MOBOTIX subvencionado	✓	✓	✓	✓
Precios de los proyectos ²	–	✓	✓	✓
90 días de prueba de la aplicación con su próximo pedido de P7 ³	–	✓	✓	✓
CURSOS				
Guía de buenas prácticas para nuevos socios	✓	–	–	–
Paquetes de seminarios	✓	✓	✓	✓
Cursos sobre soluciones especiales	✓	✓	✓	✓
Cursos de actualización de 3 días gratis para 5 trabajadores	–	–	–	✓
Formación oficial de MOBOTIX en la oficina del socio o vía web	–	–	–	✓
ASISTENCIA TÉCNICA				
Una sesión de servicios profesionales a distancia (hasta 4 horas) gratuita	✓	–	–	–
Asistencia técnica	✓	✓	✓ <small>Prioridad</small>	✓ <small>Máxima prioridad</small>
Suministro de equipos de sustitución durante el periodo de garantía	✓	✓	✓	✓
Prueba de concepto y análisis de viabilidad ⁴	–	✓	✓	✓
Ampliación gratuita de la garantía en los proyectos registrados (>5k, sólo IoT)	–	✓ <small>+ 1 año</small>	✓ <small>+ 2 años</small>	✓ <small>+ 3 años</small>

Requisitos como partner de MOBOTIX	MOBOTIX <small>Bronze Partner 2022</small>	MOBOTIX <small>Silver Partner 2022</small>	MOBOTIX <small>Gold Partner 2022</small>	MOBOTIX <small>Diamond Partner 2022</small>
Registro en el portal de partners de MOBOTIX	✓	✓	✓	✓
Suscripción gratuita al servicio de información sobre ventas y productos	✓	✓	✓	✓
Certificado de experto de MOBOTIX	Recomendado	Mín. 1 trabajador	Mín. 2 trabajadores	Mín. 3 trabajadores
Instalaciones in situ y asistencia de primera línea	✓	✓	✓	✓
Cartera de proyectos sostenible	–	✓	✓	✓
Aprovisionamiento de equipos de prueba	Recomendado	✓	✓	✓
Compromiso de ventas	–	✓	✓	✓
Plan de negocio anual	–	–	✓	✓

¹ MOBOTIX ofrece una amplia selección de recursos para asesorar a sus partners en cada proyecto. Entre estos recursos destacan la asistencia in situ del ingeniero de proyectos técnicos de MOBOTIX y el intercambio de conocimientos especializados en la Partner Society global de MOBOTIX.

² Consulte el precio real a su distribuidor MOBOTIX oficial.

³ Póngase en contacto con su equipo de ventas local para obtener más información sobre nuestra oferta de demostración de aplicaciones.

⁴ MOBOTIX proporciona asistencia a sus partners en las instalaciones de prueba con el fin de demostrar la capacidad de las soluciones MOBOTIX para cumplir las necesidades del cliente.